

Die AS HÖTTEN Industries GmbH ist ein mittelständischer Sondermaschinenbauer / Lohnfertiger – mit nationaler und internationaler Ausstrahlung. Mit unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind wir seit Jahren in den verschiedensten Produktbereichen erfolgreich tätig. Innovationskraft, Fortschritt und Kompetenz sowie die Leistungsbereitschaft auf allen Ebenen führen dazu, dass wir heute auf den Märkten weltweit hohe Anerkennung finden. Hochpräzise Bearbeitungszentren garantieren zuverlässige und wirtschaftliche Produkte. Wir wollen weiter wachsen und suchen Mitarbeiter/innen, die sich neuen Aufgaben mit Engagement und tatkräftigem Handeln stellen. Wir als Inhaber geführtes Unternehmen bieten Ihnen Freiräume Ihre Ideen umzusetzen und sich selbst weiterzuentwickeln. Verstärken Sie unser Team. Wir suchen ab sofort:

## **technischer Vertriebsleiter (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- **Pflege und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen**, einschließlich der gezielten Neukundengewinnung.
- **Beratung der Kunden bei komplexen technischen Fragestellungen** und Erstellung maßgeschneiderter Lösungskonzepte.
- **Eigenständige Erstellung sämtlicher Angebote** für alle Unternehmensbereiche, Sie entwickeln individuelle Lösungsvorschläge basierend auf den Kundenanforderungen und erstellen die entsprechenden Kalkulationen.
- **Präsentation der Angebote und Verhandlung von Preisen und Konditionen** direkt mit den Kunden, sowie die Vertragsgestaltung und -abschlüsse.
- **Teilnahme an Fachmessen**, technischen Events und direktes Kundenengagement zur Marktpräsenz
- **Direkte Berichterstattung an die Geschäftsführung**, regelmäßige Abstimmungen und strategische Planung mit dem Führungsteam.

### **Ihr Profil:**

- **Abgeschlossenes technisches Studium** (z. B. als Ingenieur) oder eine vergleichbare Qualifikation (z. B. Meister/Techniker) mit fundierten betriebswirtschaftlichen Kenntnissen sind zwingend erforderlich.
- **Erfahrung in der Angebotserstellung** sowie Kalkulation von komplexen technischen Projekten – Sie sind verantwortlich für die gesamte Angebotserstellung im Unternehmen.
- **Berufserfahrung im Sondermaschinenbau** und in der Lohnfertigung sind zwingend erforderlich.
- **Fundierte Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen** und eine gute betriebswirtschaftliche Denkweise.
- **Selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise**, die Bereitschaft, sich mit Anspruchsvollen und technischen Fragestellungen auseinanderzusetzen
- **Hohe Belastbarkeit, Teamfähigkeit** sowie ausgeprägte Kommunikationsstärke in einem dynamischen Umfeld.
- **Vertriebsnetzwerk und Erfahrung** in der aktiven Kundenansprache.
- **Sehr gute Englischkenntnisse** in Wort und Schrift sowie ein **Führerschein** (mindestens Klasse B).

**Was Sie erwarten dürfen:**

- **Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben** in einer führenden Rolle mit hoher Eigenverantwortung.
- **Unbefristetes Arbeitsverhältnis** in einem erfolgreichen und zukunftsorientierten Unternehmen.
- **Attraktive Zusatzleistungen** wie betriebliche Altersvorsorge und ein Firmenfahrzeug.
- **Leasingmöglichkeiten für E-Bikes**, um umweltfreundlich und gesund unterwegs zu sein.
- **Intensive Einarbeitung**, die Ihnen einen reibungslosen Start ermöglicht.
- **Ein offenes, unterstützendes Arbeitsumfeld**, das persönliche und fachliche Weiterentwicklung fördert.

Sind Sie interessiert? Gerne erwarten wir Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an die folgende Adresse:

AS HÖTTEN Industries GmbH  
Burenkamp 9  
46286 Dorsten  
oder per Mail an: [bewerbung@as-hoetten.com](mailto:bewerbung@as-hoetten.com)